

PRESSMEDDELANDE

2012-02-10

CoffeePlease och Movement Sales Partner inleder samarbete

CoffeePlease Home AB och Movement Sales Partner AB inleder fr.o.m. den 1 april 2012 ett samarbete på den svenska dagligvarumarknaden. Uppdraget för Movement Sales Partner omfattar att sköta fältsäljbearbetningen för bl.a. varumärket "Caffe Molinari" på Dagligvarumarknaden i Sverige. Övriga funktioner så som distribution, KAM-ansvar etc. utförs genom CoffeePlease's egen organisation.

CoffeePlease är beläget i Nacka med kontor, lager och serviceverkstad. Bolaget marknadsför och säljer kaffe och kaffe paus relaterade produkter till Dagligvaruhandeln, företag-kontor samt Foodservice-HoReCa marknaderna. Utbudet är mestadels egna agenturer som Caffe Molinari, Rancilio och Egro maskiner, skipper Juicer, Bistro Tea och vårt egna CoffeePlease sortiment av bönor & malet kaffe.

- Efter att vi arbetat med egen bearbetning av dagligvaruhandeln med fokusering på Stockholm så är tiden mogen för företaget att ta nästa steg och bearbeta hela svenska marknaden mer grundligt och kontinuerligt. Bolaget har undersökt olika möjligheter och partners, efter vi fått Movement rekommenderade och efter vårt första möte så var valet av Movement självklart med tanke på deras seriositet och kompetens i kombination med bra fokus och säljintensitet. Vi ser fram mot vårt samarbete och har stora förhoppningar säger Joakim Eggenberger, VD på CoffeePlease Home AB.

- Vi är mycket glada att fr.o.m. den 1/4 2012 få representera och utföra butiksbearbetningen för CoffeePlease Home AB på den Svenska dagligvarumarknaden. CoffeePlease har ett etablerat och intressant kaffe sortiment där varumärket "Caffe Molinari" utgör en stor och betydande del som för närvarande befinner sig i en mycket spännande tillväxtfas. Vi utökar nu vår säljorganisation så att vi tillsammans med CoffeePlease och våra övriga uppdragsgivare kan skapa bästa möjliga grogrund för fortsatt expansion säger, Per Ericsson, VD på Movement Sales Partner AB.

För mer information, kontakta:

Joakim Eggenberger, CoffeePlease Home AB, tel.: 0733-113550

Per Ericsson, Movement Sales Partner AB, tel.: 0709-96 95 50



Movement Sales Partner AB är ett av de ledande säljbolagen på den Svenska foodservice och dagligvarumarknaden. Verksamheten startade redan på 1960-talet och idag ingår bolaget i Movement Sales Group Nordic AB. Bolaget, som befinner sig i ett expansivt skede, opererar med sex säljkåre – fem säljkåre inom dagligvarumarknaden som är specialiserade inom: "Kolonial", "Mejeri", "Färskt&Fryst" samt Telemarketing – samt en säljkår som är verksam inom Foodservice marknaden. Bolaget erbjuder också bearbetning av handelns centrala kundkontakter. Antalet anställda uppgår idag till 60 personer. Läs mer på www.movementsalespartner.se