

PRESSMEDDELANDE

2010-08-25

Flensted och Movement Sales Partner inleder samarbete

Ole Flensted AB och Movement Sales Partner AB inleder fr.o.m. den 1 september 2010 ett samarbete på den Svenska marknaden. Uppdraget för Movement Sales Partner omfattar att sköta fältsäljbearbetningen inom Restaurang&Storhushålls marknaden. Liksom tidigare bibehåller Flensted övriga funktioner såsom distribution och central kundbearbetning genom egen organisation.

Flensted är Sveriges ledande potatisleverantör inom segmenten konserverade- och kylda kokta potatisprodukter till storhushåll. Företaget säljer även andra potatisvarianter samt storförpackningar med konserverad potatis till potatissalladsindustrin.

Produkterna säljs under varumärkena Vätternpotatis, Flensted och Flensted Minut.

Verksamheten finns sedan starten i början på 1960-talet i Ödeshög, och ingår idag i den tyska Wernsinggruppen.

Omsättningen i Sverige är ca 120 MSEK och i hela koncernen ca 700 MEUR.

Företaget har investerat kraftigt de senaste åren. I slutet av 2008 var ett stort kylager klart och i slutet av 2010 kommer lanseringen av en ny potatisprodukt tillverkad med en ny spännande teknik. Produkten som efterfrågas på marknaden har stora försäljningspotentialer på både storhushåll- industri och konsumentmarknaden.

- Vi måste ha tillgång till en större säljorganisation för att i första hand kunna öka vår slutkundsbearbetning och få en bättre täckning på en alltmer konkurrensintensiv marknad.

Dessutom behövs det mer resurser för introduktionen av nya produkter.

Movement Sales Partner har den organisation och kompetens som krävs för att lyckas med uppdraget säger Hans Gustavsson, VD på Ole Flensted AB.

- Vi är mycket glada och stolta över att Ole Flensted AB har gett oss förtroendet att ta ansvaret för deras säljbearbetning inom Foodservice marknaden. Flensted, som idag har en marknadsledande position inom varugruppen potatis, har ett sortiment med tydliga mervärden som ligger i tiden samtidigt som deras produktveckling är aktiv. Vi ser nu framemot att tillsammans med Flensted skapa fortsatt och långvarig tillväxt säger Per Ericsson, VD på Movement Sales Partner AB”.

För mer information, kontakta

Hans Gustavsson, Ole Flensted AB, tel.: 0706-633 200

Per Ericsson, Movement Sales Partner AB, tel.: 0709-96 95 50

Movement Sales Partner AB är ett av de ledande säljbolagen på den svenska dagligvarumarknaden.

Verksamheten startade redan på 1960-talet och idag ingår bolaget i Movement Sales Group Nordic AB.

Bolaget opererar med fyra separata säljkårer – två säljkårer inom dagligvarumarknaden (inom varugrupperna: "Kolonial" resp. "Färskt&Fryst") – en säljkår som är verksam inom marknad "Restaurang&Storhushåll" - samt en telemarketing säljkår. Bolaget erbjuder också bearbetning av handels centrala kundkontakter.

Antalet anställda uppgår idag till 46 personer. Besök gärna vår hemsida: www.movementsalespartner.se