

# PRESSMEDDELANDE

2010-12-01

## Royal Greenland och Movement Sales Partner utökar samarbetet

Royal Greenland och Movement Sales Partner AB har sedan i augusti 2008 ett framgångsrikt på den Svenska dagligvarumarknaden i Sverige.

Från och med den 1/1 2011 utökas samarbetet till att även omfatta säljbearbetning inom Restaurang&Storhushålls marknaden i Sverige. Uppdraget för Movement Sales Partner omfattar att sköta fältsäljbearbetning, telemarketing samt anbudshantering - liksom tidigare bibehåller Royal Greenland övriga funktioner såsom distribution och central kundbearbetning genom egen organisation.

Royal Greenland är en av världens största primärproducenter av kallvatten räkor, stenbitsrom och liten Hälleflundra samt är ett av de ledande företagen inom fiskeri, förädling, produktion samt marknadsföring och distribution av seafood produkter i Europa. I Sverige distribuerar Royal Greenland ca 8000 ton fisk och skaldjur per år till de svenska konsumenterna och volymerna ökar kontinuerligt. Royal Greenland tillhandahåller räkor med och utan skal, kylda lake produkter, rökta produkter, stenbitsrom, naturell fisk och panerad fisk samt färdigmat på den svenska marknaden. Strävan är att genom enkelhet skapa spänning i matlagningen, med ett anpassat konsumentutlägg, för de många konsumenterna genom sunda produkter som kommunicerar en vardags lyx tack vare produktgenskaper som är bäst i klassen.

- "Vi på Royal Greenland arbetar ständigt med att vara uppfattas som en trendsättande, ansvars- tagande och föredragen leverantör av fisk och skaldjur på den svenska marknaden. Det är vitalt för oss att handla på ett ansvarsfullt sätt gentemot personal, affärsförbindelser, den sociala miljö vi verkar i och i den marina miljö som skapar förutsättningar för de råvaror vi tillhandahåller. Movement Sales Partner är för oss den naturliga partnern i det här arbetet då vi tillsammans kan sprida kunskap och agera på det ansvarsfulla och professionella sätt som leder oss framåt mot en hållbar framtid säger Pär Kadziolka VD för Royal Greenland Sweden AB".

- "Det gläder oss väldigt mycket att vi nu också får förtroendet att utveckla Royal Greenlands försäljning på Restaurang&Storhushålls marknaden. Royal Greenland Sweden AB är ett framgångsrikt företag med tydliga kärnvärden som alltid borgar för en hög arbetsetik och kvalité. Sortimentet består av starka och snabbomsatta märkesvaror som på ett utmärkt sätt passar in i vår Foodservice portfölj vilket ger oss fina möjligheter att skapa en stark och långvarig tillväxt, säger Per Ericsson VD på Movement Sales Partner AB".

För mer information, kontakta

Pär Kadziolka, VD Royal Greenland Sweden AB, tel.: 0730-216 898, [www.royalgreenland.com](http://www.royalgreenland.com)  
Per Ericsson, Movement Sales Partner AB, tel.: 0709-96 95 50 [www.movementsalespartner.se](http://www.movementsalespartner.se)

Movement Sales Partner AB är ett av de ledande säljbolagen på den svenska dagligvarumarknaden. Verksamheten startade redan på 1960-talet och idag ingår bolaget i Movement Sales Group Nordic AB. Bolaget opererar med fyra separata säljkåror – två säljkåror inom dagligvarumarknaden (inom varugrupperna: "Kolonial" resp. "Färskt&Fryst") – en säljkår som är verksam inom marknad "Restaurang&Storhushåll" - samt en telemarketing säljkår. Bolaget erbjuder också bearbetning av handelns centrala kundkontakter. Antalet anställda uppgår idag till 46 personer. Besök gärna vår hemsida: [www.movementsalespartner.se](http://www.movementsalespartner.se)